

D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU

(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº:

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->

Nº de produtores -->

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

1- Sim 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

1- Sim 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses) à

Período ideal (meses) à

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU (CONTINUAÇÃO)

(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº:

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência --> Nº de produtores -->

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

1- Sim 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

1- Sim 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses) à Período ideal (meses) à

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

E. AOS COMERCIANTES

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

E. AOS COMERCIANTES (CONTINUAÇÃO)

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 3- Acesso a informação de preço
- 2- Pesagem justa
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 3- Acesso a informação de preço
- 2- Pesagem justa
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar