



República de Moçambique  
Ministério da Agricultura e Segurança Alimentar

INQUÉRITO ESPECIAL DE CAJU  
Questões aos Informantes Chave

**CONFIDENCIALIDADE E AUTORIDADE ESTATÍSTICA (Lei 7/96 de Julho)**

**Artigo 6 AUTORIDADE ESTATÍSTICA-** O princípio da autoridade estatística consiste no poder conferido ao Instituto Nacional de Estatística de, no exercício das actividades estatísticas, realizar inquéritos com obrigatoriedade de respostas nos prazos que forem fixados, bem como efectuar diligências para a produção de estatísticas.

**Artigo 14 CONFIDENCIALIDADE ESTATÍSTICA-** Todas as informações estatísticas de carácter individual recolhidas pelos órgãos produtores de estatísticas oficiais, são de natureza estritamente confidencial.

**A. IDENTIFICAÇÃO**

A01. Província \_\_\_\_\_ 

--	--

  
A02. Distrito \_\_\_\_\_ 

--	--

  
A03. Posto Administrativo \_\_\_\_\_

**B. AO CHEFE DO POSTO**

B01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local? 

--	--	--

  
1- Custos de implantação do Pomar  
2- Roubo da castanha  
3- Falta de poder para negociar o preço  
4- Oscilação de preço  
5- Vias de acesso para implantação do pomar  
6- Vias de acesso para escoamento  
7- Assistência técnica insuficiente  
8- Recursos limitados  
9- Outros, especificar

B02. O que recomenda que seja feito para melhorar a produção de caju em relação aos produtores? 

--	--	--

  
1- Treinamento sobre manejo  
2- Assistência técnica atempada  
3- Provimento de insumos (Pesticidas) atempado  
4- Provimento de meios (peças sobressalentes) atempado  
5- Melhor organização dos produtos (Associativismo)  
6- Provimento de informação sobre preços e mercados  
7- Educação para o combate a queimadas  
9- Outros, especificar

B03. O que recomenda que seja feito para melhorar a produção de caju em relação ao INCAJU/SDAE? 

--	--	--

  
1- Aumentar a quantidade de técnicos  
2- Intensificar/Melhorar o treinamento dos produtores  
3- Providenciar informação sobre preços e mercados  
4- Providenciar a chegada atempada de insumos  
5- Providenciar a chegada atempada de peças sobressalentes  
6- Melhorar a assistência aos provedores de serviços (Dono ou Operador de máquina)  
9- Outros, especificar

### C. AOS SDAES E TÉCNICO EXTENSIONISTA DA ÁREA DE CAJU - NÍVEL DISTRITAL

C01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->

Nº de produtores -->

C02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

C03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

C04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

C05. Número de técnicos que assistem produtores de caju:

Técnicos Existentes -->

Técnicos Necessários -->

Área de Formação -->

(1- Agrária 2- Agro-pecuária)

C06. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses)  à

Período ideal (meses)  à

C07. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 9- Outros, especificar

C08. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

C09. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

## D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU

(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº:

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->

Nº de produtores -->

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses)  à

Período ideal (meses)  à

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

**D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU (CONTINUAÇÃO)**

(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº: 

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->   Nº de produtores -->   

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses)  à Período ideal (meses)  à 

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

  

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

  

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

**D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU (CONTINUAÇÃO)**  
(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº:

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->

Nº de produtores -->

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses)  à

Período ideal (meses)  à

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

**D. AOS PROVEDORES DE SERVIÇOS DA ÁREA DE CAJU (CONTINUAÇÃO)**

(DONO OU OPERADOR DA MÁQUINA) - NÍVEL DISTRITAL NAS COMUNIDADES

PROVEDOR Nº: 

D01. Tipo de assistência nos últimos 12 meses e Nº de produtores.

- 1- Distribuição de mudas
- 2- Implantação de Pomar
- 3- Pulverização
- 4- Poda
- 5- Treinamento de provedores
- 6- Procedimento pós colheita
- 7- Apoio na comercialização
- 9- Outros, especificar

Tipo de assistência -->   Nº de produtores -->   

D02. Qual é a percepção sobre aderência ao programa?

- 1- Muito boa
- 2- Boa
- 3- Razoável
- 4- Má

D03. Os meios (peças sobressalentes) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

D04. Os insumos (pesticidas) chegaram a tempo no distrito?

- 1- Sim
- 2- Não

D05. Calendário de realização da assistência nos últimos 12 meses

Período que se realizou (meses)  à Período ideal (meses)  à 

D06. Quais são as práticas recomendadas mas não praticadas pelos produtores?

- 1- Poda
- 2- Limpeza
- 3- Queimadas descontroladas
- 4- Substituição de poda
- 5- Plantio de novos cajueiros
- 6- Apanha de castanha no chão
- 7- Secagem
- 8- Ensacagem em sacos de juta
- 9- Outros, especificar

  

D07. Quais são as causas de não práticas pelos produtores?

- 1- Falta de conhecimento
- 2- Falta de recursos financeiros
- 3- Limitada mão de obra
- 4- Roubo de castanha
- 9- Outros, especificar

  

D08. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Custo de implantação do Pomar
- 2- Roubo da castanha
- 3- Falta de poder para negociar o preço
- 4- Oscilação de preço
- 5- Vias de acesso para implantação do pomar
- 6- Vias de acesso para o escoamento
- 7- Recursos limitados
- 9- Outros, especificar

## E. AOS COMERCIANTES

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

## E. AOS COMERCIANTES (CONTINUAÇÃO)

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar

COMERCIANTE Nº:

E01. Quais são os principais constrangimentos no negócio do caju no local?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E02. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos produtores?

- 1- Vias de acesso
- 2- Qualidade da castanha
- 3- Falta de mercado/comprador
- 4- Custos de transação (*transporte, armazenamento, licenciamento*)
- 9- Outros, especificar

E03. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação aos comerciantes?

- 1- Oferecer preço justo
- 2- Pesagem justa
- 3- Acesso a informação de preço
- 9- Outros, especificar

E04. O que recomenda que seja feito para melhorar a comercialização de caju em relação ao Governo (INCAJU/SDAE)?

- 1- Assistência ao produtor
- 2- Maior treinamento ao produtor
- 3- Melhorar a regulamentação sobre o comércio da castanha
- 4- Melhorar vias de acesso
- 5- Facilitar acesso a linhas de crédito
- 9- Outros, especificar